

創業の壁を突破！ デジタル時代の集客&顧客維持セミナー

創業塾アドバンスト

創業期の顧客獲得と スタートダッシュ

2025年

3/2 (日)

10:00-15:00

創業時に最も苦労するのが集客や販路開拓です。本セミナーでは、SNSやGoogleビジネスプロフィール等を活用した効率的な集客方法や顧客維持の秘訣を具体的に解説します。ブランド構築から見込み客発見まで、成功への道筋を一緒に描きましょう！

対象

- ・ 佐世保市内の創業希望者
- ・ 創業して間もない方

受講料

無料

定員

30名

会場

佐世保商工会議所
3階大会議室
(佐世保市湊町6-10)

内容

前半 10:00~12:00

創業時ブランド作りと見込み客発見の道筋~顧客心理理解と分析など~

「ブランド作り」や「見込み客の発見」を、顧客心理理解と分析の観点からご紹介します。お金をかけずに集客する方法をわかりやすくお伝えしますので、初めての方でも安心してご参加いただけます！

休憩 (12:00-13:00)

後半 13:00~15:00

顧客獲得と維持のための方法~デジタルツールをフル活用して~

SNSやウェブサイトを効果的に連携させ、取引先や顧客とのつながりを深める実践的なテクニックを紹介します。経営資源が限られていても取り組める、効率的なマルチメディアマーケティングの秘訣を一緒に身につけましょう！

【講師】

有限会社インテリジェントパーク

取締役会長 荒添 美穂 氏

創業支援や中小企業の経営革新に35年携わり、AI・DX推進やブルーオーシャン戦略を活かした事業戦略を提案。有限会社インテリジェントパークを運営しながら、ITコーディネータや各種団体の役職を兼任。データ分析を基盤に、顧客理解とアイデアで事業者への支援をしている。

【お問い合わせ】

佐世保商工会議所 業務部(担当:福島・守永・御手洗・田中俊)

〒857-8577 佐世保市湊町6-10

TEL:0956-22-6121 FAX:0956-25-8616

申込はこちらから

